



Una auténtica revolución en el sector del vidrio plano

Pomdi presenta su nueva y revolucionaria tecnología **3neo** que cambiará los hábitos de consumo de las muelas y productos diamantados para trabajar el vidrio.

3NEO **TECNOLOGÍA SIN RESIDUO**

Para empezar, pongamos un ejemplo:

Imaginemos que en el mercado actual se vendieran las cubiertas de las ruedas de los coches unidos a la llanta, es decir, cada vez que gastemos una cubierta, tendremos que comprar y cambiar cubierta y llanta nuevas, todo en uno.

A parte del altísimo coste, generaríamos un desperdicio inútil.

Por eso a alguien se le ocurrió que la llanta fuera parte del coche, y el consumible fuese

sólo la cubierta, de menor residuo y de menor coste.

Y esto es sencillamente lo que se le ha ocurrido a **Pomdi**:

¿Por qué fabricar muelas de diamante de taza en una pieza, si, una vez gastado la parte diamantada, hay que desechar toda la pieza? Si realmente el soporte del diamante no se gasta y es reutilizable, ¿por qué no volverlo a utilizar y cambiar sólo el consumible, de menor coste y de menor residuo?

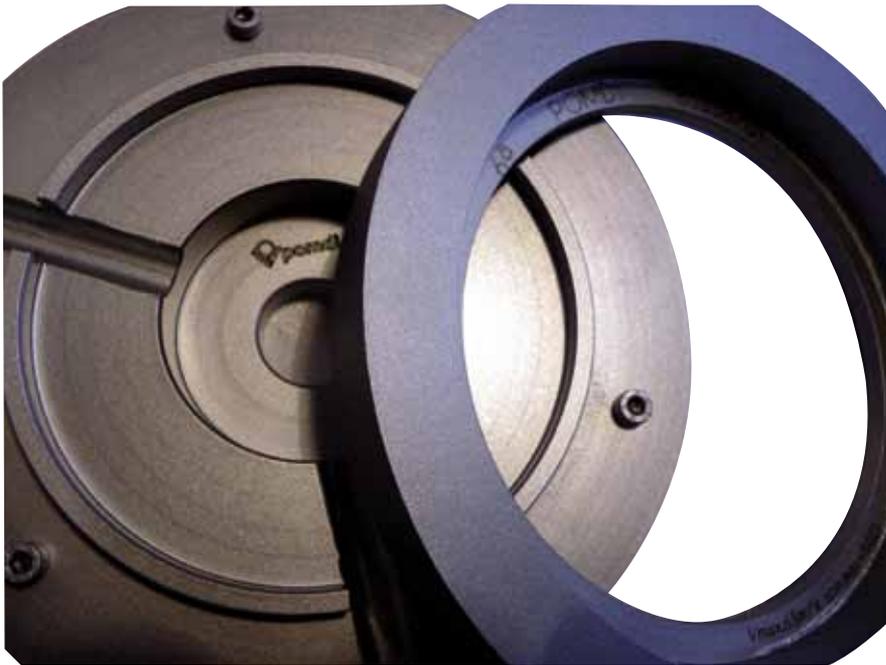
Así nace **3neo**, dentro del programa *Q-Learn* de eliminación de residuos y reduc-

ción de costes ideado e inventado por **Pomdi** y que ahora se presenta al mercado mundial.

De esta manera, **Pomdi** ofrecerá a sus clientes tecnología, la parte diamantada, sólo el consumible, con un menor coste, y todo bajo el nombre de **3neo**.

Esta revolucionaria tecnología le ayudará a aumentar su productividad y disminuir sus costes, algo ciertamente interesante en nuestros días en un mercado tan exigente como es el del vidrio.

Pero, ¿y si además de reducir el coste, conseguimos que el cambio del consumible



se reduzca en 15 veces el actual? Por medio de un sofisticado y patentado sistema de unión entre soporte y aro diamantado, la tecnología **3neo** consigue crear unas fuerzas para que no se separe durante el trabajo; pero por otra parte, con un solo "clic" conseguimos separarlos para poder hacer el cambio del aro gastado.

Si ponemos un ejemplo de un cambio de muelas en una máquina de 10 motores, de los cuales 5 son de diamante, en unos 15-25

minutos por motor, esto nos da un gasto de unos 100 minutos en total, es decir, más de hora y media. Con **3neo**, este cambio se reduce a unos 10 minutos en total, es decir, 10 veces menos, lo que debemos tomar en cuenta en el cálculo de los costes de nuestra empresa.

Pero, ¿y si además de reducir el coste, y el tiempo de cambio, conseguimos reducir nuestro stock en 50 veces menos? Para sus distribuidores, que hoy tienen que estocar muelas de todo tipo de máquinas para poder dar un buen servicio a los clientes, ahora con **3neo** sólo tendrán que estocar aros con diferentes granos, porque estos aros son universales para cualquier tipo de máquina. Lo que cambia es el soporte, por lo que cada cliente tendrá que tener el suyo, convirtiéndose desde ese mismo momento en cliente **3neo**.

Una vez que ya se es cliente **3neo**, ya se podrán utilizar los aros **3neo**, válidos para cualquier soporte. Por lo tanto, sólo tendrán estocados diferentes aros con diferentes granos, pero todos ellos válidos para cualquier soporte y para cualquier máquina.

Pomdi le invita a conocer la nueva y revolucionaria tecnología **3neo** y que se haga cliente para poder:

- Reducir su stock, pues el fabricante o distribuidor podrá suministrarle recambios en 24 horas.
- Reducir sus costes, por un menor valor del consumible.
- Reducir sus costes, por un cambio rápido del consumible.

Durante este mismo año 2011, **Pomdi** le ofrece una oferta del 50% del coste del soporte, por lo tanto, ya en el primer cambio empezará a notar las ventajas de esta nueva tecnología.

3neo está pendiente de patente por la Oficina de Patentes y Marcas del Ministerio de Industria de España. Se trata de una invención suficientemente atractiva e innovadora como para patentarla, y de esa manera, proteger los derechos de autor y la propiedad intelectual.

No se lo piense más y entre a formar parte de la **Comunidad 3neo**, una auténtica revolución en el sector de las muelas y útiles diamantados para manufacturar el vidrio plano.

Entrevista a Alberto Oliva

CEO de POMDI

En primer lugar queremos felicitarle por esta nueva aportación tecnológica que revolucionará el sector de las muelas y productos diamantados para trabajar el vidrio. Pero díganos a modo de curiosidad, ¿cómo nace la idea de 3neo y cuántas horas hay detrás de investigación, desarrollo, pruebas, análisis y taller?

Muchas gracias por la felicitación. La idea nace de buscar alguna alternativa a la competencia que nos viene de fuera, como el mercado chino. La idea básica es disminuir el diferencial de precio con nuestros competidores, sin cambiar o incluso aumentando el diferencial tecnológico. Así nace **3neo**. Lo curioso es que después de la investigación, vimos que habíamos desarrollado un producto con muchísimas ventajas, no sólo la del precio. Analizado todo esto, decidimos dar el salto de patentarlo, ya que nos parece una idea que puede realmente revolucionar el sector del vidrio y queríamos protegerlo ante nuestra competencia.

La idea nace en verano de 2010, pero no lo hemos hecho público hasta tener la licencia de pendiente de patente que ha sido a finales de mayo de 2011.

Sí es cierto que se han hecho pruebas en diferentes clientes con un contrato de confidencialidad para no entorpecer la patente y podemos asegurar que el sistema funciona.

¿Cree sinceramente que la aportación tecnológica de Pomdi con 3neo va a revolucionar el futuro del sector de las muelas y los útiles diamantados para manufacturar vidrio plano?

En lo que se refiere a muelas de taza puedo asegurar que sí, pues con **3neo** nos limitamos a vender tecnología, que es el consumible, sin mano de obra alguna, por lo que reducimos ese valor con muelas fabricadas en otros países donde el coste de la mano



de obra es mucho menor que en España. Y si además, el cambio de herramienta se hace en 1 minuto, pues mucho mejor; y si además, creamos un consumible universal para ser usado en cualquier máquina, en cualquier soporte, pues seremos capaces de reducir el stock necesario para poder abastecer todas las máquinas del mercado. Como ves son muchas ventajas que, efectivamente, sí esperamos que sea un antes y un después en la fabricación de muelas.

¿Qué nos puede decir y cómo ha ido la presentación, si me permite "oficial" de 3neo, en la feria Aluvi 2011 de Argentina?

¿Cuáles han sido las primeras valoraciones e impresiones de los cristalersos latinoamericanos que han podido conocer esta importante novedad?

Pues la verdad, nada mejor que preguntarles a ellos mismos. Con el lanzamiento del *newsletter* de **vidrioperfil.com** el 31 de mayo, tuve varias consultas de diferentes países ese mismo día. Muchos distribuidores nos ven ahora como un proveedor clave para competir con calidad sin que el precio sea un hándicap,

y los clientes finales, los usuarios, no podían dar crédito a lo que veían con sus propios ojos. Recibí muchas felicitaciones por la innovación, lo cual aprovecho para hacérselo llegar a toda la familia de **POMDI**. Realmente, los clientes valoran de muy buen grado la innovación ofrecida con **3neo**, ya que es un beneficio muy grande para sus empresas.

Desde el punto de vista técnico, ¿qué aporta esta revolución tecnológica llamada 3neo y qué grandes ventajas van a tener los cristalersos que confíen en ella?

Desde el punto de vista técnico, no ha sido fácil desarrollar **3neo**, pero hemos desarrollado algo que aporta tres principales ventajas a nuestros clientes:

1) *Reducción de Costes:*

Reutilización del soporte de la muela, pasando el consumible a ser un aro diamantado **3neo** 100% tecnología, sin mano de obra. Por tanto, se reduce el desperdicio que no aporta valor al cliente.

2) *Cambio rápido de Herramienta:*

Mediante un sofisticado sistema de unión entre soporte y aro, el sistema **3neo** le



**El aro diamantado 3neo
es Universal para cualquier soporte,
por lo que ya no tendrá que “estocar”
muelas para las diferentes máquinas.
Basta con almacenar aros 3neo
de diferentes granos, válidos para
cualquier máquina que equipe
el soporte 3neo**

reduce el cambio de consumible en 15 veces, pasando a ser de aproximadamente 1 minuto el cambio de muela.

3) Reducción de Stocks:

El aro diamantado **3neo** es Universal para cualquier soporte, por lo que ya no tendrá que estocar muelas para las diferentes máquinas. Basta con almacenar aros **3neo** de diferentes granos, válidos para cualquier máquina que equipe el soporte **3neo**.

Queda claro que con la “presentación en sociedad” y lanzamiento al mercado mundial de 3neo la compañía Pomdi pasa de ser un fabricante de muelas y consumibles diamantados a una empresa que vende tecnología e innovación. ¿Está usted de acuerdo con esta afirmación?

Así es. En los últimos años nos hemos estado viendo relegados a un segundo

plano por nuestra competencia, que lleva productos más baratos; otros fabrican en países donde la mano de obra es menor, y siempre hemos estado sufriendo las variaciones que existen de este tipo de costes. De hecho en algunos países estamos trabajando con socios fabricantes de diamante a los que vendemos herramientas semi-manufacturadas, para que sean terminadas en ese país, con menor mano de obra, es decir, le vendemos lo que realmente me diferencia, mi tecnología, y ellos ponen el resto, la mano de obra.

En este caso, con **3neo**, es algo parecido, pero ya no tendrán que fabricar nada, ya que 3neo les aporta la herramienta terminada, y sin mano de obra. Sólo tecnología.

¿Está preparada la compañía Pomdi para satisfacer una posible masiva demanda de su nueva tecnología 3neo en los próximos meses?

Ése será nuestro gran reto, pero ya nos hemos juntado para tratar este tema y no pondremos límites a la inversión que haya que hacer para satisfacer la demanda que

nos llegue. Es una oportunidad que no vamos a dejar pasar. Por eso invito a todos los cristaleros a que se hagan **3neo** y estamos convencidos en **POMDI** que seremos capaces de cubrir toda la demanda que nos llegue. De hecho, ojalá los problemas sean de ese tipo, y no de falta de trabajo como hemos estado atravesando estos años de crisis.

¿Díganos qué acciones y estrategia comercial y de marketing va a seguir Pomdi en las próximas fechas para dar a conocer a todo el mercado del vidrio plano su nueva tecnología 3neo?

Pues en España ya tenemos a todos los comerciales en la calle para que en un máximo de 10 días lo sepan todos los clientes cristaleros de nuestro país; y en el exterior, por medio de las ferias y nuestros distribuidores iremos cubriendo la demanda inicial. Pensamos que el boca a boca también va a ser muy positivo y, por supuesto, vamos a incorporar recursos humanos en POMDI para establecer una nueva red comercial en aquellos países en los que no tenemos presencia.

26

Antes de lanzar al mercado y presentar de forma oficial 3neo supongo que habrán realizado todas las pruebas y ensayos de calidad para asegurar el correcto funcionamiento de la nueva tecnología. ¿Qué nos puede decir al respecto?

Desde noviembre de 2010 estamos probando muelas **3neo** en una canteadora rectilínea, y desde febrero en una biseladora rectilínea, y el feedback dado por ambos clientes y nuestra supervisión personal, ha sido muy satisfactoria. Ya hubo algunas pruebas en septiembre, pero se tuvieron que hacer modificaciones de la primera versión por encontrar algunos aspectos mejorables. Ahora estamos con la segunda versión de **3neo** y creemos que hemos cubierto todas las necesidades. Recientemente hemos hecho unas pruebas en las que sometemos a la muela 3neo a 135 veces superior las rpm de giro recomendadas, y el resultado ha sido un éxito rotundo.

Antes de finalizar, no me resisto a preguntarle por una curiosidad. ¿No teme que una vez 3neo esté presente en el mercado y utilizándose habitualmente por parte de los cristaleros puedan “copiarle” la idea con sistemas y/o tecnologías similares y aparezca alguna competencia? ¿Supongo que estarán bien protegidos a través de la Oficina de Patentes y Marcas?

En efecto, así es. Hemos puesto toda nuestra invención tecnológica en manos de abogados expertos en propiedad intelectual y con una empresa experta en Patentes y Marcas. Si aparece alguna empresa que nos quiera copiar, pues tendremos que actuar con acciones legales para que deje de hacerlo, o bien venderles unos derechos.

La verdad es que esperamos que **3neo** sea rentable en manos de nuestros clientes y no en manos de nuestros abogados.

Desea añadir algún comentario más.

Lo único que quiero añadir es que en



POMDI estamos apostando por la innovación y esperamos que en el futuro nuestros clientes se encuentren con más sorpresas positivas de este tipo, siempre bueno para ellos, y también para nosotros que mantenemos una fabricación tecnológica en un mercado tan competitivo como el europeo.

Y una vez más, recomendarles a nuestros clientes y distribuidores que sean parte de la “familia” **3neo**, que sin duda dará un cambio total en la manufactura de vidrio plano. ■

3neo

Pomdi Herramientas de Diamante S.A.

Camino de Villanueva, 20

28880 Meco (Madrid)

España

Tel.: +34 91 886 00 61

Fxa: +34 91 886 00 86

info@pomdi.com

www.pomdi.com